

Сводный отчет Экспертной группы (По результатам переговоров)
После этапа: 2 Переторжка 2
ДЗО: Петербургская сбытовая компания Филiaal: Петербургская сбытовая компания

| Наименование закупочной процедуры | Способ закупки: | № ИК: |
|---|---------------------------------------|--------|
| Лот №: 850.25.00340 - Персональные компьютеры | Открытый конкурс (ЭТП) | 219167 |
| | Презельная цена закупки (Сумма Г КИЗ) | |
| | 20 598 000,00 | |

| № п/п | Наименование участника процедуры | Цена договора, предложенная участником, руб. без НДС с учётом предпочтений | Цена договора, предложенная участником, руб. без НДС | Отклонение или допуск по отборочной стадии | Комментарии и пункт закупочной документации при отклонении |
|-------|----------------------------------|--|--|--|--|
| 1 | Участник № 1 | | 11 049 000,00 | Допустить | |
| 2 | Участник № 2 | | 13 797 000,00 | Допустить | |
| 3 | Участник № 4 | | 14 820 000,00 | Допустить | |
| 4 | Участник № 5 | | 11 936 700,00 | Допустить | |
| 5 | Участник № 5 альтернативное 1 | | 20 598 000,00 | Допустить | |
| 6 | Участник № 6 | | 11 820 000,00 | Допустить | |
| 7 | Участник № 7 | | 15 430 005,00 | Допустить | |
| 8 | Участник № 8 | | 14 944 050,00 | Допустить | |
| 9 | Участник № 9 | | 18 157 200,00 | Допустить | |
| 10 | Участник № 9 альтернативное 1 | | 12 258 000,00 | Допустить | |

| Критерии оценки | Весовой коэф-т | Баллы участников (Б) | | | | | | | | | |
|--|----------------|----------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|-------|
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 |
| 1 Деловая репутация Участника | 0,10 | 4,00 | 5,00 | 4,00 | 5,00 | 5,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 5,00 | 5,00 |
| 1.1 Деловая репутация Участника | 1,00 | 4,00 | 5,00 | 4,00 | 5,00 | 5,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 5,00 | 5,00 |
| Итого (с учетом весовых коэффициентов) Б*ВК | 0,10 | 0,40 | 0,50 | 0,40 | 0,50 | 0,50 | 0,40 | 0,40 | 0,40 | 0,50 | 0,50 |
| 2 Качество поставляемой продукции | 0,10 | 3,40 | 3,40 | 3,00 | 3,40 | 3,40 | 3,00 | 3,40 | 3,00 | 3,40 | 3,40 |
| 2.1 Временные параметры поставки | 0,20 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 |
| 2.2 Гарантийные обязательства | 0,40 | 4,00 | 4,00 | 3,00 | 4,00 | 4,00 | 3,00 | 4,00 | 3,00 | 4,00 | 4,00 |
| 2.3 Соответствие объема и качества предлагаемого товара требованиям ТЗ | 0,40 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 |
| Итого (с учетом весовых коэффициентов) Б*ВК | 0,10 | 0,34 | 0,34 | 0,30 | 0,34 | 0,34 | 0,30 | 0,34 | 0,30 | 0,34 | 0,34 |
| 3 Коммерческое предложение | 0,50 | 5,00 | 4,14 | 3,82 | 4,72 | 2,00 | 4,76 | 3,62 | 3,78 | 2,77 | 4,62 |
| 3.1 Цена договора, предложенная участником с учётом предпочтений | 1,00 | 5,00 | 4,14 | 3,82 | 4,72 | 2,00 | 4,76 | 3,62 | 3,78 | 2,77 | 4,62 |
| Итого (с учетом весовых коэффициентов) Б*ВК | 0,50 | 2,50 | 2,07 | 1,91 | 2,36 | 1,00 | 2,38 | 1,81 | 1,89 | 1,38 | 2,31 |
| 4 Надежность Участника | 0,30 | 3,40 | 3,57 | 3,34 | 3,70 | 3,70 | 3,47 | 2,97 | 3,60 | 3,70 | 3,70 |
| 4.1 Добровольные системы подтверждения квалификации | 0,13 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 |
| 4.1.1 Аккредитация в Группе «Интер РАО» в качестве поставщика,купаемых в рамках данной процедуры товаров, работ, услуг | 0,50 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 |
| 4.1.2 Наличие сертифицированных систем менеджмента и/или иных добровольных сертифицированных подтверждений компетенции | 0,50 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 | 1,00 |
| 4.2 Опыт выполнения поставок | 0,30 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 |
| 4.2.1 Опыт выполнения поставок | 1,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 | 4,00 |
| 4.3 Ресурсные возможности | 0,13 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 |
| 4.3.1 Наличие отношений с производителями | 1,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 |
| 4.4 Экономические риски с учётом платёжеспособности и финансовой устойчивости | 0,33 | 4,10 | 4,60 | 3,90 | 5,00 | 5,00 | 4,30 | 2,80 | 4,70 | 5,00 | 5,00 |
| 4.4.1 Экономические риски с учётом платёжеспособности и финансовой устойчивости | 1,00 | 4,10 | 4,60 | 3,90 | 5,00 | 5,00 | 4,30 | 2,80 | 4,70 | 5,00 | 5,00 |
| 4.5 Юридические риски с учётом предложенных условий договора | 0,11 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 |
| 4.5.1 Оценка риска заключения договора с участником, в связи с предоставлением в составе заявки документов, не соответствующих требованиям закупочной документации либо их отсутствием | 0,50 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 |
| 4.5.2 Приемлемость условий договора, предложенных участником | 0,50 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 | 3,00 |
| Итого (с учетом весовых коэффициентов) Б*ВК | 0,30 | 1,02 | 1,07 | 1,00 | 1,11 | 1,11 | 1,04 | 0,89 | 1,08 | 1,11 | 1,11 |
| Сумма баллов (с учетом весовых коэффициентов) SB*хБК: | | 4,261 | 3,98 | 3,61 | 4,31 | 2,95 | 4,12 | 3,44 | 3,67 | 3,33 | 4,260 |
| Ранжировка предложений по сумме экспертных оценок | | 2 | 5 | 7 | 1 | 10 | 4 | 8 | 6 | 9 | 3 |

* Заполняются только ячейки, выделенные данным цветом